



**Hewlett Packard**  
Enterprise



# **UNE INFORMATIQUE FLEXIBLE POUR LES FOURNISSEURS DE SERVICES AGILES**

Exploiter le modèle économique à la demande  
pour créer un avantage concurrentiel

**COMMENCER >**



# TABLE DES MATIÈRES

Gagner en rapidité, en flexibilité et en liberté  
dans l'environnement informatique 1

Le casse-tête du provisionnement 2

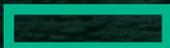
HPE GreenLake : everything-as-a-service 4

Optimiser le ROI des fournisseurs de services 5

Les avantages du modèle de paiement  
à l'utilisation pour les fournisseurs de services 6

Créer des propositions attractives pour les  
clients avec HPE GreenLake 7

HPE GreenLake en action 8



# GAGNER EN RAPIDITÉ, EN FLEXIBILITÉ ET EN LIBERTÉ DANS L'ENVIRONNEMENT INFORMATIQUE

## Développer son entreprise avec des offres à la demande

Les événements de cette dernière année ont permis de mettre en évidence l'importance des infrastructures informatiques agiles, capables de réagir rapidement aux évolutions des exigences des charges de travail et des entreprises. De ce fait, les anciennes méthodes de gestion de l'infrastructure informatique disparaîtront pour laisser place à une adoption accélérée des modèles de calcul cloud et de paiement à l'utilisation<sup>1</sup>.

Pour les fournisseurs de services gérés, de cloud et de télécommunications, la conséquence de tout ceci **est une opportunité croissante de collaborer avec les clients finaux pour accélérer leurs transformations numériques.**

L'opportunité financière est de taille : selon IDC, 41 % des 6 800 milliards USD de dépenses informatiques prévues d'ici 2023 seront liées au cloud computing.<sup>2</sup>

### La moitié de l'infrastructure de données sera consommée via le cloud d'ici 2024

De plus, IDC prévoit que plus de 75 % de l'infrastructure située à l'edge sera consommée et exploitée as-a-service d'ici 2024, de même que plus de la moitié de l'infrastructure du datacenter<sup>3</sup>. Toutefois, les manques de compétences et de ressources pourront entraver les opportunités des fournisseurs de services en raison de la hausse des dépenses de solutions informatiques à la demande.

Comme vos propres clients, votre entreprise peut faire face à : des budgets informatiques limités, un manque de compétences informatiques, une infrastructure héritée et des exigences croissantes de conformité et de gouvernance. Vous pouvez surmonter ces défis comme d'autres entreprises : en déléguant l'exploitation et la maintenance quotidiennes de l'infrastructure à une organisation spécialisée, pour plus d'efficacité et de rentabilité.

HPE GreenLake et sa plateforme everything-as-a-service peuvent vous donner un avantage crucial. Avec HPE GreenLake, déployez l'expérience cloud directement au niveau de vos applications et données, où qu'elles soient : dans l'edge, en colocalisation ou dans votre datacenter. HPE GreenLake fournit des services à vos principales charges de travail à travers une expérience simple, en libre-service, évolutive et à la demande gérée pour vous. Les déplacements ou sorties de données ne sont pas facturés et vous bénéficiez de nombreux avantages : rapidité du délai de mise sur le marché, préservation du capital, optimisation des investissements existants, etc. Vous pouvez piloter votre entreprise avec HPE GreenLake.

<sup>1</sup> Potentiellement soumis à des limites

<sup>2</sup> « Le cloud et l'edge computing sont la clé du « prochain normal » : IDC », CRN, octobre 2020.

<sup>3</sup> « Le datacenter en 2020 et après : plus de périphérie, as-a-service et IA », Magazine Redmond, novembre 2019.

# LE CASSE-TÊTE DU PROVISIONNEMENT

## Trouver le bon équilibre

Dans un monde où peu d'entreprises possèdent les compétences ou ressources internes nécessaires pour entreprendre leurs propres transformations technologiques stratégiques, 451 Research prévoit « **une croissance continue pour les fournisseurs de services proposant des alternatives crédibles aux plateformes de cloud hyperscale** », ainsi qu'une demande forte de services gérés.<sup>4</sup>

Pour exploiter cette opportunité, les fournisseurs de services doivent résoudre le problème du provisionnement. Tout comme d'autres entreprises, les fournisseurs de services doivent éviter de surprovisionner leur infrastructure IT, car l'argent dépensé pour des ressources inutilisées est de l'argent gaspillé. Le surprovisionnement a également un mauvais impact sur l'environnement. En parallèle, l'activité des fournisseurs de services repose sur la livraison de services à divers clients aux besoins informatiques imprévisibles. Ils doivent donc prévoir une capacité suffisante pour traiter les pics de demande en très peu de temps. Le sous-provisionnement peut entraîner une perte d'activité ou le non-respect des besoins des clients.

La rentabilité de l'entreprise dépend donc d'un accès flexible et rentable à un niveau de provisionnement **adéquat** pour répondre aux besoins actuels fluctuants.

Le modèle à la demande de HPE GreenLake fait disparaître ce véritable casse-tête. Vous payez ce que vous utilisez, quand vous l'utilisez, tout en bénéficiant d'une capacité tampon qui peut être activée rapidement pour répondre à vos besoins. Vous payez la capacité au-delà de la réserve lorsque vous l'utilisez. Les coûts varient à la hausse ou à la baisse en fonction de l'utilisation. Vos clients bénéficient ainsi d'une très grande élasticité dans leurs modèles opérationnels et peuvent réagir rapidement aux évolutions du marché.

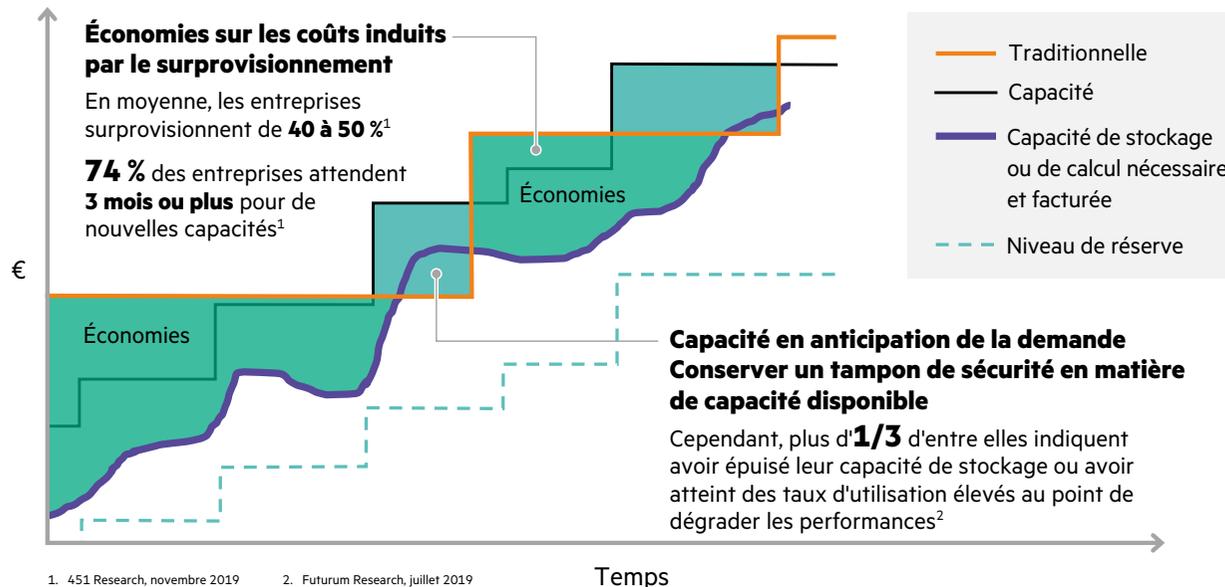
Le modèle à la demande de HPE GreenLake fait disparaître ce véritable casse-tête.

Vous payez ce que vous utilisez, quand vous l'utilisez

<sup>4</sup> « Tendances 2021 dans le domaine de la transformation des services cloud et gérés ». Rapport de prévisualisation 451 Research, déc. 2020



## Comment économiser avec un modèle as-a-service



Les avantages financiers du modèle à la demande de HPE GreenLake sont visibles presque immédiatement. La capacité peut augmenter à tout moment. La consommation au-delà de la capacité de réserve est facturée à l'utilisation, ce qui fait varier les coûts à la hausse ou à la baisse. De plus, des tarifs préférentiels s'appliquent lorsque la consommation augmente. Le modèle est plus polyvalent que celui de la plupart des fournisseurs de cloud hyperscale, qui augmentent généralement leurs prix en fonction de la consommation.

## ÉTUDE DE CAS

### Proposer une sauvegarde agile as-a-service

Le fournisseur de services cloud suisse LAKE Solutions recherchait une solution de stockage de données pour son offre de sauvegarde as-a-service déployée via le cloud. En tant que partenaire Platinum HPE, LAKE a demandé à HPE de lui fournir une solution de sauvegarde hautement fiable, sécurisée et évolutive, déployée via HPE GreenLake, qui lui permettrait de gérer les demandes imprévisibles des clients avec l'agilité et la rentabilité du cloud.

Pour LAKE, la flexibilité doit permettre de gérer la capacité de sauvegarde des clients au fil du temps, malgré son caractère imprévisible. Grâce à cette solution, LAKE est capable d'anticiper ce défi et de gérer les coûts pour rester compétitif et rentable. HPE GreenLake permet à LAKE d'augmenter ou de diminuer la capacité et de payer uniquement ce qui est utilisé.



# HPE GREENLAKE : EVERYTHING-AS-A-SERVICE

## Déléguer la maintenance de l'infrastructure sur site pour se concentrer sur le résultat commercial

HPE GreenLake met le meilleur du cloud au service de vos applications et de vos données, où qu'elles soient. Plutôt que d'investir à grande échelle dans un matériel coûteux à entretenir, vous pouvez acheter de la puissance de calcul, de stockage et de réseau selon vos besoins, avec un paiement à l'utilisation. Vous pouvez facilement augmenter et réduire les ressources en réponse à vos besoins internes et aux besoins des clients finaux.

HPE GreenLake déploie une expérience de type cloud dans votre environnement grâce à un portefeuille as-a-service complet qui stimule la flexibilité, la rapidité de mise sur le marché, et couvre tous vos besoins IT. Elle vous permet de déployer rapidement un large portefeuille de services cloud, tels que les opérations de machine learning, les conteneurs, le stockage, le calcul, les machines virtuelles, la protection des données et bien plus encore, sans frais initiaux.

HPE GreenLake offre les avantages économiques du cloud as-a-service sur site, avec un modèle de paiement à l'utilisation qui ne requiert ni investissement préalable, ni surprovisionnement d'infrastructure. Grâce à la transparence et au contrôle des coûts, les fournisseurs de services peuvent trouver le bon équilibre de charges de travail publiques, privées et sur site pour répondre à vos besoins et à ceux de vos clients.

Les services intégrés prennent en charge le support technique de routine et les travaux de correction, tandis que les HPE GreenLake Management Services en option ajoutent des capacités de surveillance à distance, d'exploitation, de mise à jour et de gestion à distance. HPE GreenLake Central est l'endroit unique pour obtenir des informations sur l'utilisation et le coût de votre parc hybride.

Les fournisseurs de services qui souhaitent exploiter un environnement mutualisé peuvent collaborer avec un partenaire de l'écosystème agréé HPE.

### Quatre raisons de choisir HPE GreenLake

#### **Paiement à l'utilisation**

Libérez du capital pour renforcer la flexibilité financière.

#### **Augmentation/réduction de la capacité**

Modifiez la capacité sans frais.

#### **IT simplifiée**

Centralisez les opérations et les informations sur l'ensemble du parc hybride à partir d'une seule plateforme en libre-service.

#### **Automatisation de la gestion routinière**

Surveillez et gérez vos clouds publics et sur site facilement avec le soutien des experts techniques HPE.



# OPTIMISER LE ROI DES FOURNISSEURS DE SERVICES

## Un provisionnement informatique évolutif pour les entreprises dynamiques

Avec HPE GreenLake, les fournisseurs de services dynamiques ont accès à une informatique aussi flexible qu'eux. En choisissant une infrastructure de paiement à l'utilisation, vous débloquez un certain nombre d'avantages financiers et techniques et adoptez un meilleur positionnement dans les secteurs du cloud, as-a-service et des services gérés.

Voici trois exemples de transformation de l'activité avec HPE GreenLake :

### Gagner en rapidité

- **Vitesse de provisionnement** : avec HPE GreenLake, le provisionnement de nouveaux services ou l'ajout de puissance de calcul supplémentaire sont activés simplement en utilisant les capacités en libre-service de HPE GreenLake Central pour un déploiement automatisé. La gestion conjointe continue de la capacité garantit l'apport de capacités supplémentaires au besoin, avant la demande.
- **Rapidité de mise sur le marché** : plus besoin d'attendre l'arrivée des ressources. Vous pouvez déployer de nouveaux services et offres pour vos clients bien plus rapidement.
- **Rapidité d'amortissement** : des coûts réduits et une productivité plus élevée accélèrent le délai de récupération de vos investissements technologiques.

### Améliorer l'agilité

- **Coûts flexibles** : le modèle de paiement à l'utilisation vous permet de mieux synchroniser les coûts et les revenus. Cette efficacité se traduit par une baisse du coût de possession.
- **Provisionnement flexible** : le risque de surprovisionnement ou sous-provisionnement n'est plus qu'un mauvais souvenir.
- **Opérations flexibles** : vous avez accès à une infrastructure informatique qui évolue avec les besoins changeants de votre entreprise et de vos clients, et vous utilisez les dernières technologies.

### Se libérer

- **Protection contre les coûts imprévus** : une tarification transparente apporte plus de prévisibilité aux coûts de fourniture des services, vous permettant de créer des modèles de paiement pour les clients en toute confiance.
- **Plus de temps d'arrêt imprévus** : de puissants outils d'automatisation et de gestion, associés à des ressources techniques expertes, se traduisent par moins de temps d'arrêt.
- **Liberté de se développer** : créez ou optimisez votre plateforme cloud, avec la possibilité de se connecter à des services hyperscale si nécessaire pour prendre en charge un environnement hybride. Testez, expérimentez et payez en fonction de votre développement.
- **Liberté vis-à-vis du cycle de mise à niveau** : avec HPE GreenLake, la modernisation technologique est intégrée. Cela signifie une meilleure qualité de service pour vos clients et une plateforme puissance pour créer vos offres de services.



# LES AVANTAGES DU MODÈLE DE PAIEMENT À L'UTILISATION POUR LES FOURNISSEURS DE SERVICES



## Rentabilisation plus rapide

Accélérez le déploiement des applications et des services

**75 %**  
de temps en moins

passé à déployer les projets IT<sup>5</sup>

## IT simplifiée

Libérez le temps du personnel pour se concentrer sur des tâches à forte valeur ajoutée

**40 %**  
d'augmentation

de la productivité du personnel IT<sup>5</sup>

## Avantages économiques du cloud

Pas d'investissement en capital, moins de risque de surprovisionnement ou sous-provisionnement

Jusqu'à  
**40 %**

d'économies au niveau du coût total de possession<sup>5</sup>

## Meilleur contrôle

Optimisez les performances, la latence, les risques et les coûts

**85 %**  
de réduction

des temps d'arrêt non planifiés<sup>6</sup>

<sup>5</sup> « Le total economic impact de HPE GreenLake : avantages commerciaux et réductions de coûts liés à l'utilisation de HPE GreenLake ». Étude Forrester Total Economic Impact réalisée par pour le compte de HPE, juin 2020.

<sup>6</sup> « Les avantages économiques de HPE GreenLake Management Services ». Livre blanc d'IDC sponsorisé par HPE, janvier 2020.

## ÉTUDE DE CAS

### Adapter la capacité de stockage et serveur en fonction des demandes des clients

Sopra Steria utilise HPE GreenLake pour fournir des services informatiques hébergés à divers clients avec un modèle flexible de paiement à l'utilisation. L'entreprise peut ainsi adapter la capacité de manière fluide et rapide lorsque la demande des clients augmente, sans avoir à acheter du matériel supplémentaire.

HPE GreenLake et HPE Synergy améliorent radicalement la flexibilité et l'efficacité. Sopra Steria évite les dépenses de CapEx et réduit les coûts opérationnels et de personnel de 15 à 30 % en fonction du service. Leurs plus grands avantages sont l'agilité commerciale accrue et la possibilité d'évoluer à la demande. Puisqu'elle passe moins de temps sur la maintenance des systèmes et le provisionnement de la capacité, l'équipe informatique de Sopra Steria peut se concentrer sur les projets commerciaux de plus grande ampleur.

# CRÉER DES PROPOSITIONS ATTRACTIVES POUR LES CLIENTS AVEC HPE GREENLAKE

## Se différencier sur un marché hautement concurrentiel

En tant que fournisseur de services, vous générez des revenus lorsque vos clients finaux savent que vous êtes capable de faire fonctionner leur infrastructure et leurs services informatiques de manière plus rentable et plus efficace qu'ils ne le feraient eux-mêmes. Dans l'environnement concurrentiel actuel, vous devez également démontrer votre capacité à fournir des services évolutifs et flexibles, à un prix aussi compétitif que les offres cloud des fournisseurs de cloud hyperscale.

En passant à un modèle informatique à la demande avec HPE GreenLake, vous pouvez améliorer votre expérience client et débloquer un précieux avantage concurrentiel. La plateforme vous permet de rapidement développer des services et des solutions à valeur ajoutée et innovants en phase avec les besoins changeants de vos clients. Plus important encore, elle vous permet de proposer tout ceci à un prix que vos clients acceptent.

### Quatre façons de différencier vos offres as-a-service et cloud grâce à HPE GreenLake

#### Pas de coûts cachés

HPE GreenLake est le seul modèle dans lequel les tarifs sont plus avantageux lorsque vous consommez davantage de ressources. Vous pouvez répercuter ces économies sur vos clients ou augmenter votre marge au fur et à mesure du développement de votre entreprise.

#### Pas de frais de sortie

Avec HPE GreenLake, il n'y a pas de frais de sortie lors du déplacement de vos données et la réduction d'échelle est aussi simple que l'augmentation.

#### Meilleure expérience client

Vous pouvez proposer une expérience plus personnalisée et individualisée aux clients avec des environnements complexes par rapport aux concurrents hyperscale.

#### Conformité améliorée

Avec HPE GreenLake, vous pouvez offrir les avantages du cloud public tout en respectant à la lettre les directives de souveraineté des données nationales ou sectorielles.

### ÉTUDE DE CAS

#### Un fournisseur de services néo-zélandais se développe pour affronter la concurrence

En fusionnant avec Revera Cloud Services, CCL est devenu l'un des plus grands fournisseurs de services cloud et de gestion informatique de Nouvelle-Zélande. Il souhaitait développer une plateforme de calcul nouvelle génération pour l'entreprise fusionnée. Afin de mieux gérer ses ressources de calcul, CCL a acheté HPE Synergy via HPE GreenLake.

« HPE GreenLake nous permet de bénéficier d'un service d'installation », déclare Evan Greenwood, directeur du projet de simplification infrastructure as-a-service (IaaS) chez CCL. « D'habitude, nous payons le serveur, nous le recevons dans une boîte, et c'est tout. Nous devons nous occuper de toute l'installation. HPE GreenLake nous fournit un service d'installation et un support bien plus efficace pour le même prix. »

1

2

3

4

5

6

7

8

🏠



# HPE GREENLAKE EN ACTION

## Témoignages de fournisseurs de services

Les fournisseurs de services du monde entier sont de plus en plus nombreux à adopter l'informatique à la demande. Avec HPE GreenLake, ils optimisent leurs environnements tout en redirigeant leurs ressources internes limitées sur des tâches stratégiques qui font la différence pour leurs clients. Des fournisseurs de services visionnaires expliquent pourquoi ils ont choisi la plateforme HPE GreenLake pour faire avancer leurs entreprises et se préparer à l'avenir :

“

Avec HPE GreenLake, nous sommes en mesure d'améliorer la satisfaction de nos clients. Nous pouvons répondre plus rapidement aux besoins des clients et leur apporter de la valeur plus rapidement. Il y a moins de risques dans notre entreprise car les serveurs et le stockage sont continuellement entretenus et mis à jour par HPE. Et le modèle financier de paiement à la demande fonctionne aussi bien pour Sopra Steria que pour nos clients. C'est une amélioration pour tout le monde.

”

Tor Neset, Chief Technology Officer chez Sopra Steria

“

L'expérience combinée de nos entreprises et de la technologie alimentée par HPE GreenLake créera une proposition fantastique pour nos clients. Nous serons désormais en mesure d'offrir le meilleur de l'infrastructure cloud privée et publique, en donnant aux clients l'accès à des technologies de pointe et hautement sécurisées, conçues dès le départ pour le cloud.

”

Bill Dawson, PDG de Wavenet

“

Auparavant, nous devions réaliser d'importants investissements initiaux en capacité, ce qui entraînait des coûts supplémentaires lorsque le client réduisait ses besoins.

Avec HPE GreenLake, nous pouvons suivre le coût réel de notre infrastructure mois par mois, en fonction de l'utilisation. C'est une solution bien plus transparente et flexible.

”

Daniele Palazzo, Chief Operating Officer, LAKE Solutions

Faites le bon achat.  
Contactez nos spécialistes.



Live chat



Appel

 Obtenir les mises à jour

**Faites progresser votre activité de fournisseur de services plus intelligemment grâce au modèle économique à la demande de HPE GreenLake. Exploitez l'agilité du cloud tout en gardant le contrôle avec une solution sur site.**

**Contactez l'un de nos représentants pour découvrir comment accélérer votre activité avec une solution informatique aussi flexible que vous.**

© Copyright 2021 Hewlett Packard Enterprise Development LP. Les informations contenues dans le présent document sont sujettes à modification sans préavis. Les seules garanties relatives aux produits et services Hewlett Packard Enterprise sont stipulées dans les déclarations de garantie expresses accompagnant ces produits et services. Aucune déclaration contenue dans le présent document ne peut être interprétée comme constituant une garantie supplémentaire. Hewlett Packard Enterprise ne pourra être tenu responsable des erreurs ou omissions de nature technique ou rédactionnelle qui pourraient subsister dans le présent document.

a00116695FRE, septembre 2021